

# **Automodeal : Offre de stage « commercial »**

## **La société :**

Créé en janvier 2011, [www.automodeal.fr](http://www.automodeal.fr) est le premier site d'achat groupé dédié à l'univers automobile.

Le site propose une offre alléchante par jour (à partir de -50%) disponible 24h seulement: carburant, contrôle technique, assurance, auto-école, conduite sur circuit, pneus, lavage, révision, récupération de points, GPS et voitures neuves.

Après une forte croissance consécutive à la sortie du site et une première levée de fonds, nous souhaitons encore accélérer le développement et recherchons des étudiants motivés ayant soif de challenge et l'esprit "start-up" !

## **Poste :**

Stagiaire « commercial(e)»

**Lieu :** Paris

## **Description du poste**

Vous aurez à créer et à développer un portefeuille de clients (les commerçants) et aurez donc aussi bien à effectuer du démarchage téléphonique que de la prospection terrain afin de négocier les meilleures offres pour les internautes.

Vous serez également amené à vous rendre à des rendez-vous afin de conclure les contrats (deals) avec les prospects. Vous assurez le suivi avec les partenaires.

## **Profil recherché**

Ecole de commerce – Université – BTS. Une 1ère expérience en tant que commercial(e) serait un plus.

## **Qualités requises**

Aisance à l'oral – excellent contact humain – Rigueur - excellentes qualités rédactionnelles - goût prononcé pour l'entrepreneuriat – autonome.

Nous recherchons un(e) commercial(e) avec une forte motivation, convaincant(e) et enthousiaste à l'idée de participer au développement d'une start-up novatrice en pleine expansion.

Un intérêt pour l'automobile serait un plus.

**Début du stage :** Dès que possible

**Durée du stage :** A partir de 5 mois.

**Rémunération :** 700€ + commissions

Nous proposons une réelle opportunité d'embauche à la fin du stage

Stage conventionné.

## **Contact:**

Florian Pons

Job@automodeal.fr